



## Strategie di internazionalizzazione per le PMI artigiane

Aprire un nuovo mercato all'estero rappresenta una sfida ma anche un'importante opportunità per le micro e piccole imprese artigiane. In un contesto sempre più globalizzato, **l'accesso a nuovi clienti e la diversificazione delle vendite possono garantire maggiore stabilità e crescita nel lungo periodo**. Tuttavia, internazionalizzare non significa solo vendere all'estero: richiede un approccio strutturato, la capacità di individuare i mercati più adatti, di adattare la propria offerta e di gestire gli aspetti operativi legati all'export. Questo corso fornisce strumenti pratici e strategie per affrontare con consapevolezza il processo di internazionalizzazione, con un focus sulle esigenze specifiche delle imprese artigiane.

### Cosa Imparerai?

Durante il corso imparerai a **valutare se la tua impresa è pronta per l'export** e quali potrebbero essere i mercati più adatti ai tuoi prodotti. Imparerai a condurre un'analisi di mercato efficace per impostare un piano di internazionalizzazione su basi solide. Conoscerai quali strategie adottare per entrare in nuovi mercati e come adattare la tua offerta alle esigenze dei clienti internazionali.

Scoprirai come utilizzare gli strumenti digitali per **promuovere la tua attività oltre confine**, con particolare attenzione ai canali online più efficaci. Sarai guidato nella **gestione pratica dell'export**, affrontando temi fondamentali come la preparazione di una fiera, la logistica, i metodi di pagamento, e le opportunità di finanziamento per le imprese che vogliono espandersi all'estero.

Al termine del corso, **avrà una visione chiara del percorso da seguire per portare la tua azienda su nuovi mercati**, con strumenti concreti per affrontare il processo di internazionalizzazione in modo efficace e sostenibile.

Le lezioni saranno strutturate con un approccio teorico-pratico, combinando lezioni teoriche con l'analisi di casi studio. Avrai l'opportunità di applicare concretamente gli strumenti illustrati durante il corso, in modo da acquisire una comprensione approfondita e **sviluppare la capacità di utilizzarli in modo autonomo**.

### A chi è rivolto?

Il corso è pensato per titolari, soci, responsabili di area, project manager e collaboratori che vogliono sviluppare l'azienda aprendosi ai mercati esteri. È ideale per chi desidera acquisire competenze pratiche per affrontare il processo di internazionalizzazione in modo consapevole ed efficace.

### Quando e dove?

Il corso, della durata di **16 ore**, si svolgerà presso l'Associazione Artigiani a Trento, in Via Brennero 182, o in sedi limitrofe, nelle seguenti date:

- mercoledì 04/06/2025 dalle 08:30 alle 17:30
- mercoledì 11/06/2025 dalle 08:30 alle 17:30

*Ci si riserva il diritto di comunicare modifiche di data e/o di spostare le lezioni online in base ad eventuali necessità o emergenze.*

## Docente

**Andrea Bolner** – professionista esperto nello sviluppo della strategia aziendale, apertura di nuovi mercati, sviluppo di nuovi prodotti e servizi, marketing & comunicazione.

## Requisiti di accesso

**L'azienda deve essere iscritta a Fondartigianato** (verifica con il tuo consulente paghe se nel cassetto previdenziale compare la sigla **FART**).

**... e se non ho i requisiti?**

Invia comunque la segnalazione di interesse. Faremo il possibile per accogliere anche la tua richiesta.

## Costo

**Il corso è gratuito** per i dipendenti e i titolari/soci/collaboratori familiari di aziende artigiane associate che aderiscono a Fondartigianato. Per poter usufruire del finanziamento che rende il corso gratuito, è necessario dedicare del tempo alla compilazione dei moduli e i **partecipanti devono garantire il 70% di frequenza**.

## Ritiro / mancata frequenza

Il mancato raggiungimento delle ore di frequenza o il ritiro di un partecipante una volta firmata la dichiarazione di impegno comportano per EBAT un taglio di budget non recuperabile, che verrà addebitato all'azienda. Effettuate l'iscrizione solo se siete certi di poter garantire la frequenza al corso.

## Posti disponibili

Il corso potrà essere confermato al raggiungimento del numero minimo di 8 partecipanti e fino ad un massimo di 15 partecipanti. Le iscrizioni saranno accolte in ordine cronologico.

## Iscrizione

Le iscrizioni vanno effettuate entro e non oltre l' **11 aprile!**

Invia la tua segnalazione di interesse per la partecipazione ai corsi [CLICCANDO QUI](#)

**Sei interessato a partecipare? Vuoi avere maggiori informazioni?**

Contatta l'Ufficio Formazione di EBAT:

Tel: **0461 420681**

email: [formazione.gest@ebat.tn.it](mailto:formazione.gest@ebat.tn.it)