



LINKEDIN per l'acquisizione di clienti, talenti e partner aziendali

La guida per le aziende artigiane

Utilizzi il social network LinkedIn in azienda? Pensi che LinkedIn sia una perdita di tempo e non porti vantaggi alla tua azienda? Partecipa al corso e vedrai che non è affatto così!

LinkedIn è il **social network professionale di riferimento mondiale** utilizzato in Italia da più di 20 milioni di utenti e da 619.000 aziende di tutti i settori merceologici.

Il corso si articola di un **programma completo progettato per le aziende artigiane** che desiderano utilizzare **LinkedIn come strumento strategico per espandere il proprio business**.

LinkedIn è utile ed è un'eccezionale opportunità per le aziende in quanto consente, anche senza l'utilizzo delle funzionalità a pagamento, di creare una rete professionale, generare lead qualificati, costruire il brand, attrarre talenti qualificati e stabilire partnership commerciali, grazie alla sua vasta community di professionisti ed aziende presenti e alle sue funzionalità interne di ricerca dei profili professionali e delle aziende target.

Cosa imparerai?

Durante questo corso, imparerai a **conoscere ed utilizzare LinkedIn in modo efficace** per acquisire nuovi clienti, attrarre talenti qualificati e stabilire una rete di connessioni con soggetti portatori d'interesse per la tua azienda.

Attraverso un mix di lezioni teorico-pratiche e analisi di casi studio **imparerai le migliori tecniche** per creare, ottimizzare e gestire in maniera efficace **il tuo profilo professionale e la pagina aziendale**, a promuovere l'azienda ed i prodotti, conoscere ed utilizzare le funzionalità di networking per stabilire connessioni preziose. Inoltre, imparerai **i trucchi del mestiere** per implementare strategie di marketing per attrarre e coinvolgere il pubblico giusto e gli strumenti e le tecniche per analizzare e misurare i risultati ottenuti.

A chi è rivolto?

Titolari, soci, collaboratori e lavoratori che desiderano accrescere le loro conoscenze nell'utilizzo efficace di LinkedIn, figure coinvolte nell'azione di vendita, marketing e comunicazione quali: addetti vendite e marketing, responsabili commerciali e marketing, area manager, agenti, business developer, brand manager, project manager, ma anche responsabili del personale per la ricerca di profili professionali.

Quando e dove?

Il corso, della durata di **16 ore** si svolgerà presso l'Associazione Artigiani a Trento, in Via Brennero 182, o in sedi limitrofe, nelle seguenti date:

- martedì 14/01/2025 dalle 08.30 alle 12.30 e dalle 13.30 alle 17.30
- martedì 21/01/2025 dalle 08.30 alle 12.30 e dalle 13.30 alle 17.30

Ci si riserva il diritto di comunicare modifiche di data e/o di spostare le lezioni online in base ad eventuali necessità o emergenze.

Docente

Andrea Bolner – professionista esperto nello sviluppo della strategia aziendale, marketing & comunicazione

Costo

Il corso è gratuito per i dipendenti e i titolari/soci/collaboratori familiari di aziende artigiane associate che aderiscono a Fondartigianato. Per poter usufruire del finanziamento, e quindi godere del corso gratuitamente, è necessario dedicare del tempo alla compilazione dei moduli per la richiesta di contributo. Ogni indicazione è contenuta nei documenti di iscrizione.

Requisiti di accesso

L'azienda deve essere iscritta a Fondartigianato (verifica con il tuo consulente paghe se nel cassetto previdenziale compare la sigla FART!).

... e se non ho i requisiti?

Invia comunque la segnalazione di interesse. Faremo il possibile per accogliere anche la tua richiesta.

Obblighi di frequenza

I partecipanti **devono garantire il 70% di frequenza**.

Ritiro / mancata frequenza

Il mancato raggiungimento delle ore di frequenza o il ritiro di un partecipante una volta firmata la dichiarazione di impegno comportano per EBAT un taglio di budget non recuperabile, che verrà addebitato all'azienda. Effettuate l'iscrizione solo se siete certi di poter garantire la frequenza al corso.

Posti disponibili

Il corso potrà essere confermato al raggiungimento del numero minimo di 8 partecipanti e fino ad un massimo di 14 partecipanti.

Le iscrizioni saranno accolte in ordine cronologico.

Iscrizione

Le iscrizioni vanno effettuate entro e non oltre il **12 settembre 2024!**

Invia la tua segnalazione di interesse per la partecipazione ai corsi [CLICCANDO QUI](#)

Sei interessato a partecipare?

Ne vuoi sapere di più?

Contatta l'Ufficio Formazione di EBAT:

 **0461 420681**

 [**formazione.gest@ebat.tn.it**](mailto:formazione.gest@ebat.tn.it)